

Comment générer une activité lucrative sur Internet

Internet est l'endroit qui vous offre le plus d'occasions si vous désirez devenir votre propre patron ou tout simplement gagner un revenu supplémentaire depuis votre domicile ou à n'importe quel point du globe. L'avantage avec internet, c'est qu'on peut commencer avec très peu et réinvestir au fur et à mesure. Vous pouvez avoir gratuitement un site qui sera plus efficace que celui d'une multinationale. La plupart des affaires que vous pouvez démarrer, que ce soit une franchise, une boutique demandent quelques dizaines de milliers de dollars d'investissement.

Pour démarrer votre activité sur internet il vous suffit de :-Trouver un produit ou un service que vous pouvez vendre. -Un ordinateur avec accès Internet,-Une carte de crédit, -Un compte bancaire pour déposer vos chèques,-Quelques heures de votre temps sont largement suffisantes. Et aucune expérience ou étude professionnelle est requise pour gagner de l'argent sur internet : Savez-vous taper un texte dans word ? Installez un programme sur un ordinateur ? Ou faire du clic droit pour copier-coller, Si déjà vous maîtrisez un minimum d'informatique. Voici 4 étapes pour réussir votre affaire florissante sur Internet :

1) Investissez en vous-même Vous devez planifier votre programme de lecture avec autant de soin que votre régime alimentaire. La lecture est le seul moyen pour apprendre et s'évader. Soyez curieux ! Posez chaque jour un regard nouveau sur tout ce qui vous entoure.

Je vous conseille vivement de lire tout ce qui a rapport avec votre business ou votre activité et de lire aussi les biographies des grands hommes. De ceux qui ont connu de la réussite dans votre domaine d'activité.

Si vous n'aimez pas les chiffres, je vous déconseille de vous lancer sur Internet ou dans toute autre commerce. Il vous faut comprendre les nombres. Oui, il faut connaître la valeur des nombres, car pour devenir riche il faut savoir compter.

Et si vous faites partie de ceux qui préfèrent s'acheter des superflux plutôt qu'un livre ou un cours de formation , si vous avez peur de dépenser 10 pour gagner 100. Oubliez tout cela et arrêtez de lire ce texte et allez faire autre chose.

Si vous voulez devenir riche quel que soit votre arène, Ne confondez surtout pas chiffres d'affaire et bénéfices. il vous faut connaître la différence entre un passif et un actif. Et achetez des actifs ! Votre premier actif est votre cerveau ! Investissez en vous- mêmes.

2- Rester FOCUS sur vos objectifs Concentrez-vous sur la création ou l'amélioration de votre produit ou de votre activité, sur les actions qui ramènent de l'argent, qui convertissent visiteurs en clients. Concentrez-vous sur l'obtention des résultats.

Créer vos propres ebooks, vos mini-cours, vos sondages d'opinion , rédigez de nouvelles offres, de nouvelles pubs, mettez vos produits en vente sur Ebay et les autres. Mettez tout cela en téléchargement, sous forme d'infoproduits (CD, MP3, MP4 ou DVD). Et en créant vos propres produits, vous vous démarquerez de la concurrence !

3- Automatisez votre processus de vente L'avantage d'Internet, c'est que chaque étape de la vente peut être automatisée. C'est ce qui explique qu'un client puisse passer une commande à 3 heures du matin, payer et être livré... sans que vous bougiez le petit doigt ! Chacun de vos sites devient comme un distributeur automatique qui travaille jour et nuit pour vous, à votre seul profit.

Vos sites web prennent les commandes, effectuent les paiements, livrent les produits sans aucune manipulation de votre part. Le meilleur, c'est que vous n'êtes plus obligé de s'occuper de votre business une fois qu'il marche, ce qui vous donne tout le temps de monter autre chose, de réfléchir et de trouver de nouvelles idées lucratives ou de profiter de la vie.

4-Connaitre la valeur du temps Si vous avez besoin d'argent, vous pourrez toujours trouver quelqu'un pour vous en prêter. Si vous avez besoin d'informations, vous pourrez toujours vous en procurer par internet, les bibliothèques, les experts et les médias.

Si vous avez besoin d'une solution technique pour votre site ou pour votre pc, un post dans un forum réglera votre besoin, etc.

Mais si vous arriviez à manquer du Temps, Qui vous en donnera ? Où trouveriez-vous quelqu'un pour vous vendre du temps ?

Il n'y a que 24 heures par jour et pas une de plus. Et le temps perdu ne se rattrape jamais. Evitez la procrastination et passez à l'action, à la création de votre vie, de votre passion. La plus importante ressource à gérer est VOTRE temps. Créez vos propres produits et posez votre marque !

Alors, comment trouver un produit que vous pouvez vendre avec profit sur le web ?

Qui que vous soyez, il est fort rare que vous n'avez pas de centres d'intérêts. Le meilleur, c'est qu'ils vous plaisent et que vous investissez temps, efforts et même argent là-dedans.

On ne peut exceller que dans ce qu'on aime, Quelle que soit votre passion ou votre activité, il est toujours possible que cela vous rapporte de l'argent ! Voyez les domaines qui vous intéressent, que vous connaissez bien: Aimez vous la mode ? La photographie ? Aimez-vous jouer de la musique ? Aimez vous danser ? Cuisinez ? Etes-vous cinéophile ? Photographe ? Etc?

Il suffit que vous parlez de ce produit à un quelqu'un en y mettant tout votre cœur pour déclencher une vente. Et pour gagner de l'argent sur les ventes, vous n'avez qu'à devenir un affilié ou un revendeur.

Faire du marketing sur internet, c'est avoir un des plus beaux et des plus lucratifs métiers du monde. Tout le monde peut y arriver à condition de savoir comment s'y prendre et de connaître certaines erreurs à éviter. Et c'est pour cette raison qu'il vous faut un mentor, ou mieux, écoutez ceux qui ont l'habitude de gagner sur internet.

Au sujet de l'auteur

[WebAstuces Processus de vente de NPBP](#)

Source: <http://www.webmaster-gratuit.com>