

## 7 trucs pour augmenter le trafic vers son site

Voici sept trucs infaillibles pour vous aider à générer plus de trafic sur votre site commercial, dès aujourd'hui.

1. Investissez dans de la bonne publicité sur les moteurs de recherche. Adwords de Google et Overture de Yahoo proposent de très bons produits, qui sont très populaires et assurent un trafic substantiel. Il est vrai que ce moyen d'augmenter votre trafic coûte quelque argent. Et si certains pourraient souhaiter éviter d'engager des dépenses en vue d'augmenter le trafic, c'est cependant impératif dans ce cas, car Adwords et Overture sont les meilleurs des moyens infaillibles d'augmenter votre trafic. Vous pourriez obtenir vous aussi un grand succès avec ces méthodes de publicité sur les moteurs de recherche, le même succès qu'ont reçu d'autres sociétés qui sont devenues grosses. Beaucoup de sites comportent ce système de publicité et beaucoup d'entre eux y ont gagné des bénéfices. Chaque centime est pleinement rentabilisé en utilisant les publicités via Google et Yahoo lorsque vos campagnes sont bien configurées.
2. Échangez ou négociez des liens avec d'autres sites. Lors de l'échange de lien avec un autre site, chacun bénéficie des efforts de l'autre pour augmenter le trafic. Quand un site comporte un lien vers un autre site, il peut drainer sur cet autre site le trafic qu'il a lui-même généré. L'effort est doublement bénéfique, c'est comme si chacun des deux travaillait à augmenter le trafic. Plus vous échangez de liens avec le plus de sites possible, et plus vous pouvez espérer de trafic.
3. Utilisez le marketing viral. Le marketing viral vous permet de faire connaître votre société et vos produits sans qu'il en coûte rien, ou à peine. C'est une méthode de marketing qui peut être assez sournoise. Vous pouvez lier le nom de votre société, de vos produits ou un lien vers votre site à certains médias, tels que des vidéos marrantes, des jeux amusants, des articles intéressants, une chronique people ou une rumeur. Ou vous pouvez offrir un ebook personnalisable par toute personne à qui est offert l'ebook. Chaque personne pourra insérer ses liens vers ses sites dans votre ebook, et elle sera motivée à propager son outil viral avec sa publicité et la vôtre. Par ces méthodes, les gens se « contaminent » entre eux en s'échangeant ces médias alléchants. Vous pouvez trouver des articles et des outils concernant ce marketing viral sur [Extreme-Biz.com](http://Extreme-Biz.com).
4. Recherchez et utilisez les mots et phrases clés appropriés au contenu de votre site. Les moteurs de recherche tiennent compte de la présence de certains mots clés dans la préparation de leurs pages de résultats. Il est donc essentiel que vous utilisiez les mots et phrases clés les mieux adaptés pour que votre site apparaisse en haut de la liste des résultats. Vous pouvez écrire le contenu de votre site vous-même, mais vous pouvez aussi engager quelqu'un pour réaliser cette optimisation à votre place.
5. Écrivez des articles propres à drainer du trafic sur votre site. Proposez des articles à des sites qui traitent des mêmes sujets que les vôtres. Si vous vendez des pièces pour voitures, écrivez des articles au sujet des voitures et des pièces de rechange. À la fin de vos articles ajoutez une description de vos services, ainsi qu'un lien vers votre site exactement comme sur [webmaster-gratuit.com](http://webmaster-gratuit.com). N'oubliez pas aussi d'écrire des articles pour publier sur vos blogs, ils sont en général très porteurs de trafic et c'est une option à ne pas négliger.
6. Inscrivez-vous sur les forums et créez des communautés en ligne. Saisissez un marché, faites preuve d'expertise et démontrez votre crédibilité. Quand vous aurez posé les bases solides de votre site, les gens auront confiance en vous et en votre site, et ils passeront cette confiance à beaucoup d'autres. Le trafic augmentera certainement, car ils sauront que vous pouvez leur procurer ce dont ils ont besoin.
7. Enfin, proposez votre bulletin d'information (newsletter). Si beaucoup de gens savent qui vous êtes et que votre site est partagé par beaucoup d'autres, vous gagnerez des visiteurs loyaux, qui à leur tour participeront à l'augmentation du trafic parce qu'ils recommanderont votre site. Si vous éveillez la curiosité de vos visiteurs, ils seront amenés à vous aider à augmenter votre trafic.

## Au sujet de l'auteur

L'auteur, Eric Barzin propose de très nombreux articles, outils et services d'aide au sujet du marketing sur Internet sur son site

[Extreme-Biz.com](http://Extreme-Biz.com)

Source: <http://www.webmaster-gratuit.com>